



INSPIRATOR: Gry Sinding ble inspirert av amerikanske nettkurs til å skape noe tilsvarende for det norske markedet. Gründeren har i dag base i den franske byen Antibes.

Av JULIA RENATE INGEBRIGTSEN og HILDE MESICS KLEVEN (foto)

Hun hadde en god lønn, en flott leilighet og en fin bil. Men Randi Næss (45) var ikke fornøyd.

TØNSBERG (VG) I fjor sommer sa hun opp en krevende lederjobb og bestemte seg for å bli sin egen arbeidsgiver. Nå er Randi i startfasen av sin helt egen gründerkarriere med bedriften Lifeliving – som hun driver som hjemmekontor i Tønsberg.

– Jeg ønsket å bruke mitt engasjement for endring, ledelse og livsstil, samt min erfaring og kompetanse til å skape et rådgivnings- og livsstilsselskap, forteller Randi.

For syv måneder siden kom hun på Facebook over en omtale av «Skap din drømmejobb». En bedrift som kurser kvinner i hvordan de ved å benytte seg av internettets muligheter kan skape seg en karriere de brenner for.

– Dette ga meg inspirasjon til å utvikle et online utviklingsprogram for ledere i krevende jobber, sier Randi.

Kvinnen bak «Skap din drømmejobb» heter Gry Sinding (42).

– Jeg har laget et kurs som hjelper motiverte, kvinnelige gründerinspirer til alt fra hvordan de oppretter et firma, til hvordan de finner nisjen sin og starter bedrift – med internett som et helt sentralt redskap, sier Gry.

Grys historie starter for fire år siden, da hun gikk på en smell så stor at hun forlot både ektemannen og jobben som konsulent. Etter noen måneder som sykmeldt, skjønte hun at det var hun selv som var problemet.

Hun brettet opp ermene.

– Jeg ville jobbe som coach, men kunne ingenting om å starte og utvikle en bedrift som kunne tjene gode penger.

Gry ville lære av de beste i bransjen i USA. For to år siden bestemte hun seg for å ta nettbaserte kurs for å lære seg hvordan hun kunne finne sitt eget forretningskonsept, noe hun kunne leve av.

Takket være internett kunne Gry følge mesteparten fra Norge. Dette var den spede begynnelsen på «Skap din drømmejobb».

– Jeg satte det jeg lærte i system, og det funket helt strålende. Så begynte folk å spørre meg om hvordan det var jeg hadde gjort det. Hvordan jeg hadde klart å få så stor suksess som coach på så kort tid, sier Gry.

Hun bestemte seg for å sette sammen alle kursene hun hadde tatt til ett komprimert kurs om hvordan du lykkes med din egen bedrift. Ettersom hun ville nå ut til flest mulig, ble kursene nettbasert. For å markedsføre kursene brukte hun Facebook.

– Jeg legger ut det beste jeg har på nettsidene mine, og



deler det på Facebook. Det er gratiskurs som hvem som helst har tilgang til, forteller Gry.

Kursene hun legger ut gratis, ville ifølge henne selv ha kostet mange tusen kroner. Avkastningen på denne formen for markedsføring er imidlertid mye større enn tapet, mener hun.

Selv om det bare er knappe ti prosent som kjøper kursene hennes direkte via hennes egne linker, ser Gry at de resterende prosentene er uvurderlige for at firmaet skal vokse.

– De blir markedsførerne mine og sprer ryktet om meg til sine venner igjen. Nå kommer 99 prosent av kundene mine fra nettopp Facebook, sier Gry.

Ikke bare fikk hun en innbringende coachingvirksomhet på denne måten, nå vokste også «Skap din drømmejobb» med

lynets hastighet. I dag er det 100 stykker som har kjøpt kurset.

– Alle som deltar på kursene mine, blir en del av nettverket mitt senere. Vi har en privat gruppe på Facebook hvor vi hjelper hverandre med hva det måtte være, sier Gry.

Kurset til Gry går over åtte uker, og deltagerne får oppgaver som de skal fullføre underveis. Etter endt kurs er det meningen at de skal de være godt i gang med bedriften sin.

– For meg har det vært en helt fantastisk reise fra å være sykmeldt og deprimeret til å nå kunne leve akkurat det livet jeg ønsker. Og jeg fikk komme tilbake til mannen min. Så det har gått veldig bra!

Etter endt kursing hos Gry har Randi Næss spisset sin kundegruppe ytterligere. Tilbudet hennes er oppe og går.

BALANSEANG: Med base i Tønsberg skal Randi Næss drive en bedrift hvor hun over nett kurser ledere til å finne balanse mellom arbeidsliv og privatliv.

Fra og med oktober skal hun kurse næringslivsledere til å få mer kraft og energi til å lede og stå i endring – blant annet ved å inspirere til større balanse mellom karriere og privatliv.

Allerede har 50 personer bestilt gratis prøvekurs.

– Å legge kurset online, gjør at det er tilgjengelig for så mange. Det er enkelt, fleksibelt og når ut til flere, sier Randi.

– Jeg henvender meg jo til travle ledere. Det er ikke alle som har tid til å møte opp personlig flere ganger i uken.

Målet er å bygge et internasjonalt livsstils-konsern. Dette skal hun gjøre fra sitt nye hjem ved sjøen.

– Jeg vil ikke bare ha en utfordrende jobb. Jeg vil også ha tid og energi til å leve mer, sier hun.